



PERÚ

Ministerio
de Comercio Exterior
y Turismo



UNION EUROPEA

TALLER DE CAPACITACIÓN SOBRE

Cómo Exportar a la Unión Europea cumpliendo con los Reglamentos Técnicos

LUGAR: AUDITORIO DEL GOBIERNO REGIONAL DE PIURA
AV. Mujica S/N Urb. San Eduardo (1^{ER} Local
sede Gobierno Regional de Piura)

FECHA: 6 Y 7 DE NOVIEMBRE DE 2008

EXPOSITORA: Katelyne Ghémar, consultora Internacional, de nacionalidad belgo-francesa, Directora de MAIA sprl (Bruselas). Experiencia de 15 años de consultorías para la Comisión Europea en temas de acceso a mercados y obstáculos al comercio internacional, incluyendo Obstáculos Técnicos al Comercio (OTC). Desde 2006, ha dictado varios talleres sobre OTC y requisitos técnicos para exportar a la UE para representantes del sector público y privado de Perú, Colombia, Ecuador, Bolivia, Guatemala, Honduras, Costa Rica, Nicaragua y el Salvador (Proyectos de Cooperación UE-CAN ATRC1, EXPOECUADOR, UE-CAN Valoración Conjunta y ADAPPCA).

OBJETIVO: Se busca ayudar a los exportadores actuales o potenciales a la Unión Europea (UE) en adquirir conocimiento teórico-práctico sobre los requisitos técnicos de la UE, los controles que se aplican a productos peruanos exportados a la UE. El taller será práctico y culminará con casos prácticos sobre productos específicos que los asistentes quieren exportar a la UE.

PARTICIPANTES: Productores y exportadores actuales o potenciales principalmente Micro y Pequeñas Empresas, interesados en exportar a la UE.

PROGRAMA:

DIA 1: JUEVES 06 DE NOVIEMBRE DE 2008

Se informará a los asistentes sobre ciertos aspectos fundamentales de las reglas internacionales, la normativa de la UE y las perspectivas ofertas por la negociación del Acuerdo de asociación con la UE. Se explicará cómo funciona la libre circulación en la UE y cómo se aplica a productos peruanos puestos en libre práctica en un Estado miembro de la UE. Después de un breve recordatorio del conjunto de requisitos que se aplican a los productos de interés, concretamente, se describirán los requisitos técnicos, comunitarios aplicables a los productos peruanos destinados a ser exportados y comercializados en la UE.

DIA 2: VIERNES 07 DE NOVIEMBRE DE 2008

Se seguiría con la explicación de los requisitos técnicos obligatorios, (comunitarios y nacionales), así como el impacto y la descripción de los requisitos voluntarios (normas y certificación) más exigidos por los importadores en la UE. Se examinará la estructura y el funcionamiento de los controles de conformidad a las reglas técnicas que se aplican a los productos peruanos, antes o durante la comercialización, lo que permitirá tener un seguimiento del producto de la fase pre-embarque a la fase comercialización. Gran parte del segundo día será dedicada a casos prácticos enfocados en la búsqueda de información en las principales herramientas disponibles y resumiendo los requisitos aplicables producto por producto. En efecto, el taller culminará con casos prácticos de productos resumiendo el conjunto de requisitos aplicables a dichos productos, lo que permitirá conseguir una información por producto (derechos de importación, IVA, documentos de importación, requisitos técnicos y otros requisitos) y una información más completa sobre las reglas técnicas (directivas aplicables, certificaciones voluntarias, evaluación de la conformidad, etc.).

INFORMES E INSCRIPCIONES: Ministerio de Comercio Exterior y Turismo / Calle Uno Oeste N° 50 San Isidro.
Contacto: Sr. Alejandro Bravo / E-mail: abravo@mincetur.gob.pe
Teléfono: (01) 513-6100 Anexo 8044 / www.mincetur.gob.pe/ueperu

Gobierno Regional de Piura
Dirección Regional de Comercio Exterior y Turismo
Contacto: Ing. Alberto La Torre / E-mail: alatorre@regionpiura.gob.pe
Teléfono: (073) 308229

INGRESO : Libre
REQUISITOS : Llenar ficha de inscripción y enviarla a los correos señalados
INCLUYE : Certificado y Coffee break

HORARIO	CONTENIDO
DIA 1: JUEVES 06 DE NOVIEMBRE DE 2008	
8:30 – 08.45	Apertura
08.45 – 10.30	<p>1. INTRODUCCIÓN :CONTEXTO Y NOCIONES BÁSICAS</p> <p>1.1. Marco jurídico internacional y comercio internacional (Qué es un reglamento técnico, un procedimiento de evaluación de la conformidad, un obstáculo técnico al comercio; qué deben saber los exportadores sobre el Acuerdo OTC de la OMC, ejemplos concretos de obstáculos técnicos innecesarios al comercio).</p> <p>1.2. Los distintos requisitos técnicos obligatorios en la UE Los instrumentos jurídicos de base, diferencia entre requisitos nacionales y requisitos armonizados a nivel comunitario (Reglamentos, Directivas, Decisiones);</p> <p>1.3. El acuerdo de asociación entre la UE y la CAN: nuevas perspectivas y desafíos (posibles ventajas y oportunidades para los exportadores peruanos)</p>
10.30 – 10.45	Pausa CAFÉ
10.45 – 13.00	<p>2. LA LIBRE CIRCULACIÓN DE MERCANCÍAS EN LA UNIÓN EUROPEA Qué significa la libre circulación en la UE para productos peruanos? Ejemplos e ilustraciones prácticas</p> <p>3. ¿CÓMO EXPORTAR UN PRODUCTO A LA UNIÓN EUROPEA? Cuáles son los distintos requisitos que se aplican para exportar a la UE? (Descripción general del conjunto de requisitos: SPG+, Medidas sanitarias y fitosanitarias, productos compuestos, reglas técnicas CE y reglas nacionales, documentos y trámites para la exportación y relativa importancia de cada uno) Productos no objetos de armonización: el principio de reconocimiento mutuo (Qué es el principio de reconocimiento de producto, condiciones de aplicación, nuevas reglas sobre reconocimiento mutuo de producto) Productos objeto de armonización – aplicación de reglas armonizadas al nivel UE (breve presentación de los varios tipos de armonización: armonización total y nuevo enfoque + directivas horizontales que se aplican a todos los productos – envases)</p>
13.00 – 15.00	Almuerzo Libre
14.30 – 16.30	<p>3.3.1. Entender y cumplir con las Directivas de armonización total</p> <ul style="list-style-type: none"> • Alimentos (envase, etiquetado, certificación orgánica, novel food, propiedades saludables, información nutricional, etc.) • Textiles, cuero, calzados • Medicamentos, cosméticos • Químicos (Directivas sobre productos químicos y uso de ciertas sustancias peligrosas, posibles repercusiones de la nueva reglamentación REACH sobre exportadores peruanos) • Otros productos de interés
16.30 – 16.45	Pausa CAFÉ

HORARIO	CONTENIDO
16.45 – 17.45	<p>3.3.2. Entender y cumplir con las Directivas de Nuevo enfoque</p> <p>a) Qué es el nuevo enfoque de armonización? (Armonización parcial basada en normas voluntarias y procedimientos de evaluación de la conformidad)</p> <p>b) Cómo conseguir y cumplir con las Directivas (Estructura, requisitos esenciales, normas voluntarias, evaluaciones de la conformidad. Descripción práctica y explicación de los distintos pasos a seguir por parte de los exportadores: cómo conseguir información, cómo realizar evaluaciones de la conformidad, cuando colocar marcado CE, etc. Nuevo marco común para la comercialización de productos.</p>
DIA 2: VIERNES 07 DE NOVIEMBRE DE 2008	
09.00	Apertura : Resumen del día 1
09.15 – 11.15	<p>3.3.3.. La participación del sector privado en la elaboración de la normativa europea (Con ejemplos prácticos abarcando sectores de pymes que han logrado una exitosa participación en la normalización europea, a título de ilustración para los sectores participantes (ej. textil).</p> <p>3.4.Reglas técnicas nacionales adicionales (Que representan, reglas técnicas en ausencia de armonización CE o complementarias, cómo encontrarlas, cómo cumplir, evaluación de la conformidad, control, etc.)</p> <p>3.5. Impacto de las reglas técnicas voluntarias (normas técnicas) (La importancia de las normas y certificaciones voluntarias, tendencias y prácticas en la UE: eurrepgap, europalets, otros).</p> <p>3.6.Controles en los productos importados antes y durante la comercialización (Cómo los productos peruanos están controlados del punto de vista de reglas técnicas antes (despacho) o durante la comercialización. Práctica de aduanas y organismos de vigilancia del mercado, responsabilidad. Sistemas RAPEX (productos industriales), RASF (alerta alimentaria), etc.</p> <p>Tablas recapitulativas y ejemplos prácticos de libre circulación para un producto exportado a la UE desde Perú (requisitos sanitarios, fitosanitarios, técnicos y otros requisitos para la importación en la UE)</p>
11.15 – 11.30	Pausa CAFÉ

HORARIO	CONTENIDO
11.30 – 13:00	<p>4. EXPORTAR HACIA LA UE: HERRAMIENTAS DE INFORMACIÓN (PORTALES WEB, ETC)</p> <p><u>Informarse sobre la normativa europea y de los Estados miembros: consejos prácticos para encontrar información</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - ¿Cómo encontrar información sobre la <u>normativa europea</u> en el portal de la UE?, demostración práctica del portal “Helpdesk” de la UE, con ejemplos de productos de los participantes y explicaciones sobre: - ¿Requisitos pre-embarque – documentos, reglas de origen SPG, inspecciones, certificados? (como entender y cumplir con los requisitos técnicos y sanitarios incluidos en el portal “Helpdesk”) - ¿Derechos de aduana en la UE y los niveles de IVA en los diferentes Estados miembros de la UE? - ¿Controles efectuados por las aduanas y otras autoridades en los puertos de entrada de la UE sobre las mercancías destinadas a ser importadas en la UE?. <p><u>Requisitos técnicos nacionales aplicables</u>?: uso de otras bases de datos como TRIS (sistema de información sobre reglamentos técnicos nacionales)</p> <p><u>Normas voluntarias</u> en los portales de los organismos europeos de normalización – CEN, CENELEC, ETSI y de los organismos nacionales de normalización – DIN, AFNOR, AENOR, etc.)?</p> <p>Evaluación de la conformidad necesaria para exportar su producto a la UE y cómo encontrar un organismo acreditado? (NANDO)</p> <p>Sugerencias para la búsqueda de información</p>
13.00 - 15.00	Almuerzo Libre
15: 00 – 16.00	<p>5. CASOS PRÁCTICOS DE PRODUCTOS: ETAPAS A SEGUIR Y REQUISITOS OBLIGATORIOS PARA EXPORTAR A LA UE PRODUCTOS PERUANOS :</p> <p>(En esta Parte, la consultora resumirá, producto por producto, la etapas que debe seguir el exportador peruano, así como el conjunto de tipos de requisitos que se aplican para exportar, enfocando la explicación sobre requisitos técnicos obligatorios (y voluntarios) para que los asistentes tengan una información completa sobre productos de su interés)</p> <p style="text-align: center;"><u>Productos (a confirmar):</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Pescado enlatado y congelado • Aceite y harina de pescado • Mangos • Banano y plátanos • Paltas • Cítricos y aceite de limón • Frijol castilla • Mermelada de frutas • Miel de abeja • Palmitos y otras verduras enlatadas • Hortalizas preparadas • Jugos de frutas y pulpas de frutas congeladas • Café • Productos compuestos
16.00 – 16.15	Pausa CAFÉ

HORARIO	CONTENIDO
16.15 – 17.15	<p style="text-align: center;">Productos (a confirmar):</p> <ul style="list-style-type: none"> • Productos de madera (puertas, tableros) y muebles de madera • Textiles (hilos, tejidos) • Prendas de vestir y accesorios • Productos químicos • Sector automóvil (ensamblaje de piezas) • Empaques y embalajes (cartón, plásticos, etc.). • Otros
17.15 – 17.30	<p style="text-align: center;">Preguntas y discusión</p> <p style="text-align: center;">Clausura del taller</p>